

ABSTRAK

AYU PERMATA SARI

NIM : 15.1011308

**KUALITAS PRODUK, HARGA, DAN DISTRIBUSI TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN**

Skripsi . Program Studi Administrasi Bisnis . 2019

Kata Kunci : Kualitas Produk, Harga, Distribusi, Keputusan Pembelian

Kebutuhan akan alat komunikasi seperti smartphone sendiri selalu mengalami peningkatan dari tahun ketahun. Semakin banyaknya pengguna smartphone tentu memacu tingkat pertumbuhan industri smartphone di seluruh dunia. Untuk terus bisa bersaing perusahaan harus mampu memahami dan memenuhi akan kebutuhan pasar. Penelitian dengan judul “Kualitas Produk, Harga, dan Distribusi Terhadap Keputusan Pembelian di STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya” memiliki rumusan masalah (1) apakah Kualitas Produk, Harga, dan Distribusi secara masing-masing berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian dan (2) apakah apakah Kualitas Produk, Harga, dan Distribusi secara bersama-sama berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian.

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui apakah terdapat pengaruh parsial dan simultan antara Kualitas Produk, Harga, Distribusi dengan Keputusan Pembelian. Adapun metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah kuantitatif . Sample penelitian yang berjumlah 79 responden. Teknik pengumpulan data menggunakan kuesioner dengan skala *Likert*, Uji validitas menggunakan korelasi *product moment* dan Uji reliabilitas menggunakan *Cronbach alpha*.

Metode analisis data menggunakan regresi berganda dengan uji t dan uji F. Hasil penelitian menunjukkan bahwa : (1) Distribusi berpengaruh paling dominan dibuktikan dengan nilai thitung $5,428 >$ nilai ttabel $1,992$. (2) Kualitas Produk, Harga, dan Distribusi berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian *smartphone* Xiaomi di STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya dibuktikan dengan nilai Fhitung yang dihasilkan model regresi adalah sebesar $21,217$.

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kepada Allah SWT atas segala rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis memiliki kemampuan untuk menyelesaikan penulisan skripsi dengan judul **“Kualitas Produk, Harga Kompetitif, dan Distribusi Terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Xiaomi di STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya”**, Shalawat serta salam tetap tercurahkan kepada junjungan Nabi Besar Muhammad SAW. Skripsi ini guna memenuhi sebagian persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis dalam jenjang Strata Satu Jurusan Administrasi Bisnis STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya.

Penulis menyadari bahwa dalam proses penulisan Skripsi ini banyak mengalami masalah, namun berkat bantuan, bimbingan dan kerjasama dari berbagai pihak dan berkah dari Allah SWT sehingga kendala-kendala yang dihadapi penulis dapat teratas dengan baik.

Keberhasilan menyelesaikan skripsi ini tentu tidak lepas dari bantuan berbagai pihak. Oleh karena itu dalam kesempatan yang baik ini, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada :

1. Bapak Nugroho Dwi Priyohadi,S.Psi.M.Sc selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Administrasi dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya.
2. Bapak Soedarmanto, SE, MM, selaku Bapak Kaprodi Sekolah Tinggi Ilmu Administrasi dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya.
3. Bapak Dr. Bambang Suryantoro, SE, M.Si , selaku dosen pembimbing I dan Bapak Drs. Mudayat, MM selaku dosen pembimbing II, yang telah banyak memberikan bimbingan dan petunjuk dalam penulisan ini dengan penuh kesabaran dan ketelatenan sehingga laporan skripsi ini bisa selesai.
4. Seluruh Bapak dan Ibu Dosen Sekolah Tinggi Ilmu Administrasi dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya yang telah membekali ilmu

pengetahuan yang tidak ternilai harganya, sehingga dapat memperluas wawasan kami selama menempuh studi di Sekolah Tinggi Ilmu Administrasi dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya.

5. Semua keluarga saya terutama kedua orang tua (Mamak dan Bapak) dan Adik saya yang tersayang terimakasih doa, motivasi, dukungan, nasehat, serta pengorbanan demi penulis agar dapat secepatnya menyelesaikan penyusunan skripsi ini;
6. Teman-teman seperjuangan Jurusan Administrasi Bisnis STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya yang selalu memberi dukungan, dorongan dan semangat untuk menyelesaikan skripsi ini;
7. Seluruh Staf dan Karyawan Tata Usaha Jurusan Administrasi Bisnis STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya yang telah banyak membantu penulis dalam menyelesaikan surat-surat kepengurusan skripsi dari awal sampai akhir;
8. Terimakasih kepada Ade Pinky Ramadlan dan Indy Nelazulfa yang telah banyak membantu saya dan telah memberikan motivasi dalam penyelesaian skripsi ini;
9. Terimakasih sahabat saya yang telah banyak membantu dan selalu menyemangati saya yaitu Ciwi-ciwi saya : Alifah, Alfin, Purwita, Tiara, Senja, Sharen, Veriencha, Qurrata, Analiza, Rafika, Kuri dan Nida.
10. Terimakasih kepada Cicin Cantik yang selalu berada disamping saya saat mengerjakan skripsi.
11. Terimakasih kepada teman satu bimbingan saya yang banyak memberikan semangat dan informasi untuk segera menyelesaikan skripsi ini;
12. Dan seluruh pihak yang tidak bisa disebutkan satu-persatu yang telah banyak membantu memberikan kontribusi dan telah berpartisipasi dalam membantu proses penelitian ini;

Penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam penulisan laporan ini. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran dan kritik yang membangun dari semua pihak. Penulis juga mohon maaf kepada semua pihak atas

segala kesalahan dan kekhilafan baik yang disengaja maupun tidak disengaja selama proses pembuatan skripsi ini.

Surabaya, 26 Juli 2019

Ayu Permata Sari

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERNYATAAN	ii
HALAMAN PENGAJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Batasan Masalah	5
1.4 Tujuan Penelitian	5
1.5 Manfaat Penelitian	6
1.6 Sistematis Penulisan	7
BAB II LANDASAN TEORI	6
2.1 Kualitas Produk	8
2.1.1 Pengertian Kualitas Produk	8
2.1.2 Faktor Yang Mempengaruhi Kualitas Produk	9
2.1.3 Indikator Kualitas Produk	11
2.2 Harga	11
2.2.1 Definisi Harga	11
2.2.3 Tujuan Penetapan Harga	12
2.2.4 Indikator Harga	13
2.3 Distribusi	14
2.3.1 Definisi Distribusi	14
2.3.2 Jenis Saluran Distribusi	14

2.3.3 Fungsi Saluran Distribusi	15
2.4 Peilaku Konsumen	18
2.4.1 Definisi Perilaku Konsumen	18
2.5 Keputusan Pembelian	20
2.5.1 Definisi Keputusan Pembelian	20
2.5.2 Proses Keputusan Pembelian	20
2.5.3 Indikator Keputusan Pembelian	23
2.6 Hubungan Antar Variabel	24
2.6.1 Hubungan Kualitas Produk dengan Keputusan Pembelian	24
2.6.2 Hubungan Harga dengan Keputusan Pembelian	25
2.6.3 Hubungan Distribusi dengan Keputusan Pembelian	25
2.7 Penelitian Terdahulu	26
2.8 Kerangka Berpikir	33
BAB III METODE PENELITIAN	25
3.1 Jenis Penelitian.....	35
3.2 Lokasi Penelitian	35
3.3 Metode Penentuan Sampel	36
3.3.1 Populasi Penelitian	36
3.3.2 Sampel Penelitian	36
3.4 Definisi Operasional	37
3.5 Jenis dan Sumber Data	39
3.5.1 Data Kuantitatif	40
3.6 Teknik Pengumpulan Data	40
3.7 Teknik Analisis Data	41
3.7.1 Uji Kualitas Data	41
3.7.2 Uji Asumsi Klasik	42
3.7.3 Analisis Regresi Linear Berganda	45
3.7.4 Uji Hipotesis	46
BAB IV PEMBAHASAN	48
4.1 Sejarah Singkat STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati	48
4.2 Visi dan Misi	49

4.3	Gambaran Umum Struktur Organisasi	51
4.4	Karakteristik Responden Penelitian	57
4.4.1	Distribusi Frekuensi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	58
4.5	Uji Validitas dan Reliabilitas	58
4.5.1	Uji Validitas	58
4.5.2	Uji Reliabilitas	60
4.6	Uji Asumsi Klasik	61
4.7	Uji Hipotesis	66
4.7.1	Uji Linear Berganda	66
4.7.2	Uji t	68
4.7.3	Uji F	70
4.7.4	Uji Koefisien Determinasi	71
4.8	Pembahasan	72
4.8.1	Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian	72
4.8.2	Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian	73
4.8.3	Pengaruh Distribusi Terhadap Keputusan Pembelian	73
4.8.4	Pengaruh Kualitas Produk, Harga, dan Distribusi Terhadap Keputusan Pembelian	74
BAB V	PENUTUP	75
5.1	Kesimpulan	75
5.2	Saran.....	75
	DAFTAR PUSTAKA	77
	LAMPIRAN	80

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	27
Tabel 3.1 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional	37
Tabel 3.2 Klasifikasi Nilai <i>Durbin – Watson</i>	44
Tabel 3.3 Pedoman Interpretasi Koefisien Korelasi	47
Tabel 4.1 Karakteristik Responden	57
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	58
Tabel 4.3 Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Produk	59
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas Variabel Harga	59
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas Variabel Distribusi	60
Tabel 4.6 Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	60
Tabel 4.7 Hasil Uji Reliabilitas	61
Tabel 4.8 Hasil Uji Normalitas	63
Tabel 4.9 Hasil Uji Multikolinearitas	65
Tabel 4.10 Nilai <i>Durbin – Watson</i>	65
Tabel 4.11 Uji Linieritas	66
Tabel 4.12 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda	67
Tabel 4.13 Uji F	70
Tabel 4.14 Koefisien Korelasi dan Determinasi	72

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Tingkat Saluran Distribusi	17
Gambar 2.2 Proses Keputusan Pembelian	21
Gambar 2.3 Kerangka Berpikir	33
Gambar 4.1 Struktur Organisasi	51
Gambar 4.2 Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual	62
Gambar 4.3 Uji Heterokedastisitas : Scatterplot	64

DAFTAR LAMPIRAN

- | | |
|-------------|---------------------------------------------|
| Lampiran 1 | : Kuesioner |
| Lampiran 2 | : Hasil Data SPSS Statistik Deskriptif |
| Lampiran 3 | : Uji Validitas dan Reliabilitas |
| Lampiran 4 | : Hasil Uji Asumsi Klasik |
| Lampiran 5 | : Hasil Uji Regresi Linier Berganda |
| Lampiran 6 | : Hasil Uji Hipotesis |
| Lampiran 7 | : Tabel t |
| Lampiran 8 | : Tabel F |
| Lampiran 9 | : Tabel r (<i>Pearson Product Moment</i>) |
| Lampiran 10 | : Lembar Bimbingan |