

**KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP  
LOYALITAS PELANGGAN PT. SARANA BHAKTI TIMUR  
SURABAYA**

**SKRIPSI**

Sebagai Salah Satu Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Administrasi Bisnis Prodi  
Administrasi Bisnis Sekolah Ilmu Administrasi Dan Manajemen Kepelabuhan  
Barunawati Surabaya



**Disusun Oleh :**

Nama	:	Rini Wahyuni
NIM	:	14.11125
Program Studi	:	Administrasi Bisnis
Pembimbing	:	Dr. Bambang Suryantoro, SE., M.Si

**STIA DAN MANAJEMEN KEPELABUHAN BARUNAWATI  
SURABAYA**

**2018**

## **LEMBAR PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan di bawah ini,

Nama : RINI WAHYUNI  
NIM : 14.11125  
Program Studi : Administrasi Bisnis  
Judul Skripsi : Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan PT. Sarana Bhakti Timur Surabaya.

Dengan ini menyatakan bahwa hasil penulisan Skripsi yang telah saya buat ini merupakan hasil karya sendiri dan benar keaslinya. Apabila ternyata di kemudian hari penulisan Skripsi ini merupakan hasil plagiat atau penjiplakan terhadap karya orang lain, maka saya bersedia mempertanggungjawabkan sekaligus bersedia menerima sanksi berdasarkan aturan tata tertib di STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya.

Demikian, pernyataan ini saya buat dalam keadaan sadar dan tidak dipaksakan.

Penulis,

materai

Rini Wahyuni

LEMBAR PENGESAHAN

SKRIPSI

**KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP  
LOYALITAS PELANGGAN PT. SARANA BHAKTI TIMUR SURABAYA**

DISUSUN OLEH :

**NAMA : RINI WAHYUNI  
NIM : 14.11125**

Telah dipresentasikan didepan dewan penguji dan dinyatakan LULUS pada

Tanggal 20 Agustus 2018

DEWAN PENGUJI:

**KETUA : Drs. Ec. WULYO, MM, M.Si (.....)**

**SEKRETARIS : Dr. CHOIRUL ANAM, SE, M.Si (.....)**

**ANGGOTA : SOEDARMANTO, SE, MM (.....)**

Mengetahui,

**KETUA**

STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati

**Drs. IWAN SABATINI, M.Si**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

**KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP  
LOYALITAS PELANGGAN PT. SARANA BHAKTI TIMUR SURABAYA**

DIAJUKAN OLEH :

NAMA : RINI WAHYUNI  
NIM : 14.11125

TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH :

Mengetahui, Tanggal : ..... Pembimbing, Tanggal : .....

.....  
Ketua Program Studi

Juli Prastyorini, S.Sos, MM      Dr. Bambang Suryantoro, SE.,  
M.Si

Menyetujui,

KETUA

STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati

Drs. IWAN SABATINI, M.Si

## **ABSTRAKSI**

**RINI WAHYUNI. 1411125**

**KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN TERHADAP  
LOYALITAS PELANGGAN PT. SARANA BHAKTI TIMUR**

Skripsi. Program Studi Administrasi Bisnis 2018

Kata kunci: Kualitas Pelayanan, Kepercayaan Pelanggan, Loyalitas Pelanggan

Berdasarkan hasil analisis dan pembahasan, maka dapat disimpulkan bahwa, variabel kualitas pelayanan ( $X_1$ ) memiliki hubungan yang signifikan terhadap loyalitas pelanggan (Y) dengan t hitung sebesar 5,668 lebih besar dari t tabel sebesar 2,00958, dengan tingkat signifikansi lebih kecil dari 0.05, variabel kepercayaan pelanggan ( $X_2$ ) memiliki hubungan yang signifikan terhadap loyalitas pelanggan (Y) dengan thitung 2,485 lebih besar dari t tabel sebesar 2,00958, dengan tingkat signifikansi lebih kecil dari 0.05, dan kualitas pelayanan ( $X_1$ ), serta kepercayaan pelanggan ( $X_2$ ) secara bersama-sama (simultan) memiliki hubungan yang signifikan terhadap variabel dependen yaitu loyalitas pelanggan (Y). Hal ini dibuktikan dengan nilai signifikan Fhitung 51,501 lebih besar dari Ftabel 3,19 dan tingkat signifikansi 0.000 lebih kecil dari *alpha* 0.05.

## **MOTTO**

"Tidak ada jalan mudah menuju kebebasan, dan banyak dari kita akan harus melewati lembah gelap menyeramkan. Lagi dan lagi sebelum akhirnya kita meraih puncak kebahagiaan."(*Nelson Mandela*)

"Terkadang Anda tidak dapat melihat diri Anda dengan jelas sampai Anda melihat diri Anda melalui mata orang lain."(*Ellen DeGeneres*)

## KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti ucapkan kepada Allah SWT atas rahmat dan ridho-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan PT. Sarana Bhakti Timur Surabaya”. Adapun tujuan pembuatan skripsi ini adalah sebagai syarat untuk meraih gelar S1 Administrasi Bisnis.

Dalam penyelesaian skripsi ini, peneliti tentu saja mendapat bantuan dari berbagai pihak. Untuk itu, peneliti ingin mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang membantu terselesaikannya penelitian ini, diantaranya Bapak dan Ibu:

1. Drs. Iwan Sabatini, M.Si selaku Ketua STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya.
2. Juli Prastyorini, S.Sos, MM selaku Ketua Program Studi STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya.
3. Dr. Bambang Suryantoro, SE., M.Si selaku Dosen Pembimbing yang telah membantu dan mengarahkan dalam proses pembuatan skripsi ini sampai selesai.
4. Terima kasih kepada Bapak / Ibu Dosen STIA dan Manajemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya atas semua ilmu yang telah diberikan kepada Penulis, semoga dapat bermanfaat bagi Penulis dikemudian hari dan Kepada Pegawai staff Akademik STIA dan Manejemen Kepelabuhan Barunawati Surabaya, Penulis berterima kasih atas bantuan administrasinya.
5. Pimpinan dan Karyawan / Karyawati di Perusahaan PT. Sarana Bhakti Timur, Penulis berterima kasih atas arahan dan ilmunya yang sudah dibagikan kepada penulis.
6. Keluarga tercinta Bapak Khoiri dan Ibu Jamilah orang tua yang telah membesarkan dan mendidik Penulis. Penulis juga berterima kasih dan sekaligus meminta maaf kepada beliau berdua karena hanya dengan dukungan dan doa beliau berdualah, Penulis dapat melanjutkan pendidikan hingga perguruan tinggi.

7. Kepada adik-adik tercinta yang selalu memberi semangat, dukungan, doa dan mendampingi disetiap waktu terimakasih banyak. Kakak sayang kalian Adik Firman dan Adik Fian, kalian harus lebih sukses dari kakak ya.
8. Kepada sahabat-sahabat Penulis Devina Catur Aprilianti, Vivin Anggraini, Serli Novia Agustin, Niatul Hasanah, Tika Ridsaumi, Yofanny Silda Purnama Sari, Fatmawati Nur Fitriyani terimakasih atas dukungan dan do'a yang telah diberikan kepada Penulis, tanpa dukungan dan do'a kalian semua Penulis tidak bisa apa-apa.
9. Kepada teman–teman seperjuangan angkatan 2014 atas dorongan, kerjasama dan motivasinya terima kasih buat semuanya yang tidak bisa Penulis sebut satu persatu .
10. Kepada semua pihak yang mungkin Penulis tidak bisa menyebutkan satu per-satu, yang telah berjasa dan memberikan dukungan dan doa kepada Penulis, semoga Allah SWT dapat membalas semua kebaikan mereka.

Akhir kata penulis mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang telah membantu dan penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi kita semua dan menjadi bahan masukan dalam dunia pendidikan.

Surabaya, 19 Juli 2018

Penulis

**RiniWahyuni**

14.11125

## DAFTAR ISI

LEMBAR PERNYATAAN .....	ii
LEMBAR PERSETUJUAN.....	iii
LEMBAR PENGESAHAN .....	iv
ABSTRAKSI .....	v
MOTTO .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1 .Latar Belakang .....	1
1.2 .Rumusan Masalah .....	2
1.3 .Tujuan Penelitian .....	3
1.4 .Manfaat Penelitian .....	3
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1 .Kualitas Pelayanan .....	4
2.1.1. Pengertian Kualitas Pelayanan .....	4
2.1.2. Dimensi Kualitas Layanan .....	5
2.1.3. Indikator Kualitas Pelayanan .....	7
2.2 . <i>Tangible/</i> Bukti Fisik .....	7
2.2.1. Pengertian <i>Tangible /</i> Bukti Fisik .....	7
2.2.2. Indikator <i>Tangible /</i> Bukti Fisik.....	8
2.3 .Motivasi <i>Reliability</i> / Keandalan .....	8

2.3.1 Pengertian Motivasi <i>Reliability</i> / Keandalan.....	8
2.3.2 Indikator Motivasi <i>Reliability</i> / Keandalan .....	8
2.4 Motivasi <i>Responsiveness</i> / Ketanggapan .....	8
2.4.1. Pengertian Motivasi <i>Responsiveness</i> / Ketanggapan .....	9
2.4.2. Indikator Motivasi <i>Responsiveness</i> / Ketanggapan.....	9
2.5 Motivasi <i>Assurance</i> / Jaminan .....	9
2.5.1. Pengertian <i>Assurance</i> / Jaminan .....	9
2.5.2. Indikator <i>Assurance</i> / Jaminan .....	9
2.6 Motivasi <i>Empathy</i> / Empati .....	10
2.6.1. Pengertian <i>Empathy</i> / Empati .....	10
2.6.2. Indikator <i>Empathy</i> / Empati.....	10
2.7 Kepercayaan Pelanggan .....	10
2.7.1. Pengertian Kepercayaan Pelanggan.....	10
2.7.2. Faktor Pembentuk Kepercayaan Konsumen.....	11
2.8 Loyalitas Pelanggan.....	12
2.8.1. Pengertian Loyalitas Pelanggan.....	12
2.8.2. Karakteristik Loyalitas .....	12
2.8.3. Indikator Loyalitas Pelanggan .....	13
2.9 Penelitian Terdahulu.....	14
2.10 Kerangka Berfikir .....	16
2.11 Hipotesis .....	16

### **BAB III METODE PENELITIAN**

3.1. Jenis Penelitian dan Gambaran Populasi (Objek) Penelitian .....	18
3.1.1. Jenis Penelitian .....	18
3.1.2. Populasi dan Sampel Penelitian.....	18
3.2. Teknik Pengambilan Sampel .....	19
3.3. Teknik Pengumpulan Data.....	20
3.3.1. Pengumpulan Data.....	20
3.3.2. Sumber Data .....	21
3.4. Definisi Operasional Variabel.....	21

3.5. Teknik Analisis Data.....	22
3.5.1. Uji Kualitas Data .....	22
3.5.2. Regresi Linier Berganda.....	23
3.5.3. Uji Asumsi Klasik .....	24
3.5.4. Koefisien Korelasi dan Koefisien Determinasi .....	26
3.5.5. Uji T (Parsial) .....	26
3.5.6. Uji F (Simultan).....	27

## **BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN**

4.1 .Gambaran Umum PT. Sarana Bhakti Timur.....	28
4.1.1 Sejarah Singkat PT. Sarana Bhakti Timur .....	28
4.1.2 Visi dan Misi PT. Sarana Bhakti Timur .....	28
4.2 .Karakteristik Responden Penelitian .....	29
4.2.1 Distribusi Frekuensi Responden Berdasarkan Semester.....	29
4.2.2 Distribusi Frekuensi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	30
4.3 .Deskripsi Variabel Penelitian .....	30
4.4 .Analisis Data.....	33
4.4.1 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas .....	34
4.5 .Uji Asumsi Klasik.....	37
4.5.1 Uji Normalitas .....	37
4.5.2 Uji Heteroskedastisitas.....	39
4.5.3 Uji Multikolinieritas .....	40
4.6 .Analisis Regresi Linier Berganda .....	41
4.7 .Analisis Koefisien Determinasi Berganda .....	43
4.8 .Uji Hipotesis .....	43
4.8.1 Uji F (Simultan) .....	43
4.8.2 Uji t (Parsial) .....	44
4.9 .Pembahasan.....	45

## **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

5.1 Kesimpulan.....	46
---------------------	----

5.2 Saran .....	46
5.2.1. Bagi PT. Sarana Bhakti Timur .....	46
5.2.2. Bagi Peneliti Selanjutnya.....	47

Daftar Pustaka

Lampiran

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Semester.....	29
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	30
Tabel 4.3	Distribusi Frekuensi Penilaian Responden Terhadap Variabel Kualitas Pelayanan (X1).....	31
Tabel 4.4	Distribusi Frekuensi Penilaian Responden Terhadap Variabel kepercayaan pelanggan (X2) .....	32
Tabel 4.5	Hasil Pengujian Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan (X <sub>1</sub> ).....	32
Tabel. 4.6	Hasil Pengujian Uji Validitas Variabel Keselamatan dan Kesehatan Kerja (X1) .....	34
Tabel 4.7	Hasil Pengujian Uji Validitas Variabel Kepercayaan Pelanggan (X <sub>2</sub> ) .....	35
Tabel 4.8	Hasil Pengujian Uji Validitas Variabel Loyalitas Pelanggan (Y) .....	36
Tabel 4.9	Hasil Uji Reliabilitas .....	36
Tabel 4.10	One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test .....	39
Tabel 4.11	Hasil Uji Multikolinieritas .....	41
Tabel 4.12	Regresi Linier Berganda.....	41
Tabel 4.13	Hasil Perhitungan Uji Koefisiensi R dan R <sup>2</sup> .....	43
Tabel 4.14	Perhitungan Uji F Pada Taraf Signifikansi 0,05 .....	44

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Kerangka Berfikir.....	16
Gambar 4.1 Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual.....	38
Gambar 4.2 Uji Heteroskedastisitas.....	40